

PSK Technology ist ein junges innovatives Unternehmen mit hervorragendem Knowhow in der Herstellung von Produkten und Verfahren für die Behandlung von Aluminiumoberflächen. Durch jahrzehntelange Erfahrung einiger Kollegen verfügt PSK Technology über zukunftsorientierte Produkte für den Eloxalbereich, die für eine Reduzierung der Bearbeitungszeiten der zu behandelnden Teile sorgen und somit zur Kostenreduktion beitragen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und motivierte Mitarbeitende zur Verstärkung unseres Vertriebsteams.

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Aufgabengebiet:

- Betreuung der vorhandenen Kunden und Suche nach neuen Kunden
- Einführung neuer Produktentwicklungen
- Verhandlung von Preisen, Verträgen und Konditionen
- Erstellung von Angeboten
- Bearbeitung von Reklamationen
- Reisebereitschaft
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst

Profil:

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, ggf. betriebswirtschaftliches Studium
- großes verkäuferisches Geschick
- gutes chemisch technisches Verständnis
- hohe Einsatzbereitschaft, zeitliche Flexibilität, Teamgeist
- selbstständiges und eigenverantwortliches Handeln
- Erfahrung in Vertragsverhandlung und Verhandlungsführung
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- versierter Umgang mit Microsoft Office, Navision oder SAP

Unser Angebot:

- verantwortungsvolles, interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet mit leistungsgerechter Vergütung
- interessante Entwicklungsperspektiven
- individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- attraktive Zusatzleistungen, z.B. betriebliche Altersvorsorge
- dynamisches und langfristiges Wachstum
- angenehmes Arbeitsklima
- teamorientierte Arbeitsweise

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per Mail an:

hr@psk-technology.com